เปิดรับสมัครงาน



ตำแหน่ง : ผู้ช่วยผู้จัดการฝ่ายขายส่งออก

➡คุณสมบัติ :

- สามารถควบคุมกระบวนการส่งออกทั้งหมด ตั้งแต่การเตรียมสินค้า พิธีการศุลกากร การจัดการด้านการขนส่งและค่าระวางสินค้า จนกระทั่งสินค้ามาถึงปลายทาง และสามารถรับมือกับการเปลี่ยนแปลงหรือกรณีเร่งด่วนต่างๆ ได้อย่างเหมาะสม
- วุฒิการศึกษาระดับ ปวช./ปวส. หรือ ปริญญาตรี ทุกสาขา
- ประสบการณ์/ความรู้เกี่ยวกับบทบาทเจ้าหน้าที่นำเข้า-ส่งออก การขนส่ง ห่วงโซ่อุปทาน สิทธิพิเศษด้านภาษี และพิธีการศุลกากร จะเป็นข้อได้เปรียบ
- จำเป็นต้องมีทักษะด้าน “ความแม่นยำ” และ “ความใส่ใจในรายละเอียด”
- ทักษะที่ดีในการสื่อสารระหว่างบุคคล การแก้ปัญหา การริเริ่ม ความกระตือรือร้น แรงบันดาลใจในตนเอง และการเป็นผู้ริเริ่มด้วยตนเองพร้อมกับความรู้สึกเร่งด่วนสูง
- มีความสามารถทางภาษาอังกฤษ โดยเฉพาะการอ่านและการเขียน (หากมีคะแนน TOEIC จะเป็นประโยชน์)
- ทักษะคอมพิวเตอร์ที่ดี (เช่น อีเมล, Word, Excel, Outlook, โปรแกรมแก้ไข PDF)
- สามารถทำงานภายใต้ความกดดันและความรับผิดชอบได้ดี
- สามารถปกป้องข้อมูลที่เป็นกรรมสิทธิ์และเป็นความลับของบริษัทได้

➡เงินเดือน : สามารถต่อรองได้

➡สถานที่ทำงาน : ฉะเชิงเทรา

➡ ลักษณะงาน :

- ประสานงานกับทั้งทีมภายใน (เช่น ฝ่ายขาย ฝ่ายบริการลูกค้า ฝ่ายควบคุมคุณภาพ ฝ่ายคลังสินค้า และฝ่ายโลจิสติกส์) และบุคคลภายนอก (เช่น หน่วยงานเดินเรือ บริษัทขนส่งสินค้า)
- จัดเตรียมเอกสารการส่งออก (ใบแจ้งหนี้, BL, รายการบรรจุภัณฑ์, ใบรับรอง และเอกสารที่เกี่ยวข้อง) สำหรับเงื่อนไขการชำระเงินทุกประเภท (L/C, T/T ฯลฯ) และควบคุมเอกสารที่จำเป็นทั้งหมดอย่างถูกต้องและตรงเวลา รวมถึงปฏิบัติตามข้อกำหนดของลูกค้าและระเบียบการค้าระหว่างประเทศ
- จัดเตรียมการจัดส่งตัวอย่างสินค้าให้กับลูกค้า

“เรากำลังมองหาผู้ช่วยผู้จัดการฝ่ายขายส่งออกให้กับผู้ผลิตอาหาร
ที่ประสบความสำเร็จมากที่สุดแห่งหนึ่งในจังหวัดฉะเชิงเทรา”



ตำแหน่ง : นักบัญชี - BTS พร้อมพงษ์

➡คุณสมบัติ :

- วุฒิการศึกษาปริญญาตรี สาขาการบัญชี
- ประสบการณ์ทำงานในบทบาทการบัญชีขั้นต่ำ 3 ปี
- ประสบการณ์กับโปรแกรม SAP จะได้รับการพิจารณาเป็นพิเศษ
- ความสามารถทางภาษาอังกฤษ (อ่าน เขียน พูด) – สภาพแวดล้อมทางธุรกิจระหว่างประเทศ
- ประสบการณ์ในด้านการผลิต การค้า หรือ FMCG เป็นที่ต้องการ

➡สวัสดิการ :

- โบนัสคงที่ 1 เดือน + โบนัสแปรผัน 5% ของเงินเดือนรายปี
- ประกันชีวิตและสุขภาพ
- กองทุนสำรองเลี้ยงชีพ 6-8%
- ค่าทันตกรรมปีละ 3,500 บาท
- วันลาพักร้อนเริ่มต้นที่ 15 วันต่อปี

➡เงินเดือน : 60,000.- บาท

➡ที่ตั้ง : เขตวัฒนา กรุงเทพมหานคร 10110



➡ ลักษณะงาน :

<u>การเรียกเก็บเงินและบัญชีลูกหนี้</u>

- จัดทำและแจกจ่ายใบแจ้งหนี้และบันทึกเครดิตที่ถูกต้องและตรงเวลาให้แก่ลูกค้าและหน่วยงานระหว่างบริษัทสำหรับบริการและสินค้า
- ประมวลผลการชำระเงินขาเข้าและบันทึกลงในระบบ SAP อย่างถูกต้อง
- จัดทำรายงานภาษีมูลค่าเพิ่มและรายงานอื่นๆ ที่เกี่ยวข้อง
- ช่วยเหลือกระบวนการปิดบัญชีสิ้นเดือนสำหรับโมดูล AR และเงินสด รวมไปถึงการกระทบยอดบัญชีธนาคาร
- การรวบรวมและจัดการใบกำกับภาษี/การขาย ตรวจสอบให้แน่ใจว่าการจัดเก็บ การคัดลอก และความสมบูรณ์ของใบกำกับภาษีแบบกระดาษและรายงานภาษีมูลค่าเพิ่ม
- ประสานงานกับธนาคารและลูกค้าเกี่ยวกับการเก็บเงินทั้งขาเข้าและขาออก

<u>การเรียกร้องค่าใช้จ่ายบัญชีเจ้าหนี้และค่าใช้จ่ายพนักงาน</u>

- จัดเตรียมหลักฐานใบแจ้งหนี้ AP และบันทึกใน SAP ด้วยบัญชี GL รหัสภาษีและอัตราภาษีหัก ณ ที่จ่ายที่ถูกต้อง พร้อมทั้งแน่ใจว่าเอกสารประกอบถูกต้อง
- จัดเตรียมการชำระเงินรายสัปดาห์และตรวจสอบใบรับรองการหักภาษีจากผู้ขาย
- ประมวลผลการจ่ายเงินสดขาออก (เช่น เช็ค การโอนเงินทางอิเล็กทรอนิกส์) และบันทึกลงใน SAP อย่างถูกต้อง
- ช่วยเหลือกระบวนการปิดบัญชีสิ้นเดือนและสิ้นปีที่เกี่ยวข้องกับ AP



<u>การบัญชีและการรายงานทั่วไป</u>

- ทำงานร่วมกับนักบัญชีทั่วไปในการบริหารสินทรัพย์ถาวรและยอดคงคลัง ตลอดจนกิจกรรมการปิดโมดูล AR และเงินสด
- การดาวน์โหลดใบแจ้งยอดธนาคารและอัพเดทกระแสเงินสดเข้าและออกใน SAP
- ช่วยเหลือด้านกระบวนการโอนเงินภายในและการจอง FX
- สนับสนุนทีมงานในการจัดทำงบกระแสเงินสดและรายงานอื่นๆที่เกี่ยวข้อง

“เราคือผู้ผลิตเบเกอรี่ที่มีชื่อเสียงระดับนานาชาติซึ่งขยายฐานการผลิตมายังประเทศไทย”



ตำแหน่ง : ผู้ช่วยผู้จัดการ BD/ผู้จัดการ

➡ คุณสมบัติ :

- ปริญญาตรีสาขาบริหารธุรกิจ, การเงิน, วิศวกรรมศาสตร์, วิทยาศาสตร์ สิ่งแวดล้อม หรือสาขาที่เกี่ยวข้อง
- ประสบการณ์มากกว่า 4-5 ปีในด้านการพัฒนาธุรกิจ การวิจัยตลาด หรือการวิเคราะห์ทางการเงิน โดยเฉพาะอย่างยิ่งในภาคการก่อสร้าง พลังงานหมุนเวียน หรือความยั่งยืน
- ทักษะการวิเคราะห์ที่แข็งแกร่งพร้อมความเชี่ยวชาญในการสร้างแบบจำลองทางการเงินและเครื่องมือวิเคราะห์ข้อมูล
- ทักษะการสื่อสารและการนำเสนอที่ยอดเยี่ยมพร้อมความสามารถในการทำงานร่วมกันอย่างมีประสิทธิภาพกับทีมข้ามสายงาน
- แนวทางเชิงรุกและใส่ใจในรายละเอียดพร้อมด้วยความหลงใหลในการพัฒนาอย่างยั่งยืนและเทคโนโลยีสีเขียวใหม่ๆ
- ความสามารถในการเจริญเติบโตในสภาพแวดล้อมที่มีการเปลี่ยนแปลงอย่างรวดเร็ว โดยสามารถจัดการงานที่มีความสำคัญหลายอย่างพร้อมกันได้

➡ เงินเดือน : สามารถต่อรองได้

➡ ที่ตั้ง : กรุงเทพมหานคร

➡ หน้าที่ความรับผิดชอบหลัก:

<u>การวิจัยและวิเคราะห์ตลาด</u>

- ดำเนินการวิจัยเชิงลึกเพื่อระบุแนวโน้ม โอกาสที่เกิดขึ้น และตลาดที่มีศักยภาพ ในภาคส่วน ESG พลังงานแสงอาทิตย์และสิ่งแวดล้อมสีเขียว ตลอดจนด้านอื่นๆ ที่สอดคล้องกับธุรกิจก่อสร้างหลักของเรา
- วิเคราะห์ข้อมูลอุตสาหกรรมและกลยุทธ์คู่แข่งเพื่อสนับสนุนการตัดสินใจ และการวางแผนเชิงกลยุทธ์

<u>การศึกษาความเป็นไปได้</u>

- ช่วยเหลือในการดำเนินการศึกษาความเป็นไปได้อย่างครอบคลุมเพื่อประเมินความสามารถในการดำรงอยู่ ผลกำไร และความเหมาะสมเชิงกลยุทธ์ของกิจการใหม่
- การประเมินข้อกำหนดทางเทคนิค สภาวะตลาด และข้อควรพิจารณาทางกฎระเบียบสำหรับโครงการที่มีศักยภาพ

<u>การสร้างแบบจำลองทางการเงิน</u>

- การพัฒนาและดูแลรักษาโมเดลทางการเงินโดยละเอียดเพื่อคาดการณ์ผลลัพธ์ของโครงการและสนับสนุนการตัดสินใจลงทุน
- ร่วมมือกับทีมงานการเงินเพื่อให้แน่ใจว่าการวิเคราะห์ข้อมูลมีประสิทธิภาพและการคาดการณ์ทางการเงินแม่นยำ

<u>การทำงานร่วมกันระหว่างทีม</u>

- ทำงานอย่างใกล้ชิดกับแผนกภายในต่างๆ เช่น วิศวกรรม การเงิน และการตลาด เพื่อรวบรวมข้อมูลเชิงลึกและรวบรวมข้อเสนอทางธุรกิจที่ครอบคลุม
- สนับสนุนผู้อำนวยการและเจ้าของธุรกิจด้วยการเตรียมรายงานการวิเคราะห์ การนำเสนอ และคำแนะนำเชิงกลยุทธ์

<u>การประสานงานและสนับสนุนโครงการ</u>

- ช่วยเหลือในการจัดการกำหนดเวลาของโครงการ การสื่อสารกับผู้มีส่วนได้ส่วนเสีย และผลงานส่งมอบในโครงการริเริ่มทางธุรกิจใหม่ ๆ มากมาย
- มีส่วนร่วมในการพัฒนากลยุทธ์การพัฒนาธุรกิจเพื่อสนับสนุนการเติบโต และนวัตกรรมที่ยั่งยืน



ตำแหน่ง : หัวหน้างานคลังสินค้า (ฝ่ายการผลิต)

นิคมอุตสาหกรรมสมุทรสาคร

➡ คุณสมบัติ :

- ชายหรือหญิง อายุ 28-40 ปี
- ปริญญาตรีทางด้านโลจิสติกส์ หรือสาขาที่เกี่ยวข้อง
- มีประสบการณ์อย่างน้อย 3 ปีในตำแหน่งหัวหน้าคลังสินค้าหรือเป็นผู้จัดการทีม ในอุตสาหกรรมสิ่งทอ ผ้า หรือการผลิต
- พื้นฐานด้านโลจิสติกส์จะได้รับการพิจารณาเป็นพิเศษ
- มีความสามารถทางภาษาอังกฤษพอใช้ถึงดี
- เชี่ยวชาญ Microsoft Office และมีความรู้เกี่ยวกับ SAP จะได้รับการพิจารณาเป็นพิเศษ
- สามารถทำงานในเขตนิคมอุตสาหกรรมบางกระเจ้า สมุทรสาครได้
- เต็มใจที่จะทำงานทุกวันเสาร์เว้นวันเสาร์

➡ เวลาทำการ : จันทร์ - ศุกร์ 08.00 - 17.00 น. (ทำงานทุกวันเสาร์เว้นเสาร์)

➡ เงินเดือน : 50,000.- บาท

➡ ที่ตั้ง : อำเภอเมืองสมุทรสาคร สมุทรสาคร 74000



➡ ลักษณะงาน :

- ดูแลพนักงานที่ไม่ยกเว้นให้บรรลุผลการปฏิบัติงานตามข้อกำหนดประจำวัน
- การบริหารนโยบายและขั้นตอนภายใต้แนวทางปฏิบัติทางกฎหมาย และช่วยให้กลุ่มงานปรับตัวให้เข้ากับวิธีการทำงานใหม่ๆ ซึ่งรวมถึงการทำความเข้าใจถึงผลกระทบทางกฎหมายของนโยบาย กฎระเบียบของรัฐ และมาตรฐานความปลอดภัย ตลอดจนยึดมั่นและบังคับใช้นโยบายและขั้นตอนอย่างสม่ำเสมอ
- การจัดการต้นทุนโดยการติดตามและใส่ข้อมูลลงในแผนงานที่ทำไว้ ดำเนินการวิเคราะห์ต้นทุน
- การประเมินมาตรฐานความปลอดภัยและการรับรองความสอดคล้อง
- การจัดการกระบวนการทำงาน ต้นทุนและงบประมาณ และการวางแผนกำลังคน
- การใช้ระบบคลังสินค้าหลายแห่งเพื่อคาดการณ์และกำหนดทิศทางเวิร์กโฟลว์
- ปฏิบัติตามคำสั่งควบคุมคอมพิวเตอร์เพื่อเปลี่ยนเส้นทางเวิร์กโฟลว์ภายในระบบคลังสินค้า และทำความเข้าใจว่าการตัดสินใจเปลี่ยนเส้นทางเวิร์กโฟลว์มีผลกระทบต่อส่วนต่างๆ ของการดำเนินการอย่างไร
- อำนวยความสะดวกในการกำหนดเป้าหมายและกลยุทธ์ รวมถึงการวางแผนยุทธวิธีรายวัน งบประมาณ และความต้องการกำลังคน
- การพัฒนามาตรการประสิทธิภาพสำหรับกลุ่มงานและการชี้แจงอินพุตและเอาต์พุตที่จะได้รับการตรวจสอบเพื่อการปรับปรุงอย่างต่อเนื่อง
- การจัดตารางการทำงานสำหรับกิจกรรมประจำวันของกลุ่มงานเพื่อใช้ทรัพยากรที่มีอยู่อย่างคุ้มค่าที่สุด

“เราเป็นธุรกิจที่ประกอบธุรกิจจัดจำหน่ายเส้นด้าย การขายชิป
และการปั่นเส้นใยสังเคราะห์”

ตำแหน่ง : ผู้จัดการทั่วไป/กรรมการผู้จัดการ (อาคารพาณิชย์)

➡ คุณสมบัติ :

- มีประสบการณ์มืออาชีพมากกว่า 15-20 ปีในอาคารพาณิชย์/แบบผสมผสาน/เกรดเอ
- มีประสบการณ์การเป็นผู้นำในระดับจัดการมากกว่า 15 ปี
- มีทักษะการวางแผนเชิงกลยุทธ์ การวิเคราะห์ และการแก้ไขปัญหาที่แข็งแกร่ง
- มีความสามารถในการขับเคลื่อนการสร้างสรรค์สิ่งใหม่ นำทีมและบริหารจัดการผู้มีส่วนได้ส่วนเสียได้อย่างมีประสิทธิภาพ
- มีทักษะการสื่อสารภาษาไทยและภาษาอังกฤษที่ยอดเยี่ยม มีทักษะการเข้ากับผู้อื่นได้ดี การคิดเชิงกลยุทธ์ และใส่ใจรายละเอียด



➡ เงินเดือน : สามารถต่อรองได้

➡ ที่ตั้ง : กรุงเทพมหานคร

➡ หน้าที่ความรับผิดชอบหลัก :

- สร้างและรักษามาตรฐานการจัดการทรัพย์สินระดับสูง
- ขับเคลื่อนประสิทธิภาพการดำเนินงานและจัดกระบวนการให้สอดคล้องกับกลยุทธ์ทางธุรกิจ
- การปรับปรุงประสบการณ์ของผู้เช่า การรักษาผู้เช่า และมูลค่าทรัพย์สินโดยรวม
- พัฒนาและดำเนินการตามกลยุทธ์การขายและการเช่าเพื่อเพิ่มการเข้าพัก
- การใช้ข้อมูลเชิงลึกเพื่อการวางตำแหน่งทางการตลาดและการเติบโตของรายได้
- ดูแลการบริการผู้เช่าให้มั่นใจถึงความพึงพอใจสูงและเป็นไปตามมาตรฐาน
- การนำเทคโนโลยีใหม่มาใช้เพื่อปรับกระบวนการให้มีประสิทธิภาพและเพิ่มประสิทธิภาพ

ตำแหน่ง : นักวิเคราะห์ข้อมูล

➡ คุณสมบัติ :

- สำเร็จการศึกษาในระดับปริญญาตรีหรือปริญญาโท สาขาคณิตศาสตร์ประยุกต์/สถิติ หรือสาขาที่เกี่ยวข้อง
- มีประสบการณ์ด้านการวิเคราะห์ข้อมูลอย่างน้อย 2 ปี โดยประสบการณ์ในการวิเคราะห์ธุรกิจค้าปลีกและการจัดจำหน่ายจะเป็นข้อได้เปรียบ
- พื้นฐานทางคณิตศาสตร์และสถิติ
- ความเชี่ยวชาญใน Power BI, SQL, Python และ Excel
- ทักษะการสื่อสารที่แข็งแกร่ง โดยมีระดับความสามารถทางภาษาอังกฤษปานกลาง
- การมีพอร์ตโฟลิโอที่เกี่ยวข้องกับการวิเคราะห์ข้อมูลนั้นเป็นสิ่งจำเป็น



➡ เงินเดือน : สามารถต่อรองได้

➡ ที่ตั้ง : กรุงเทพมหานคร

➡ บทบาทและความรับผิดชอบ :

- วิเคราะห์ข้อมูลขนาดใหญ่เพื่อให้ได้ข้อมูลเชิงลึกสำหรับการวางแผนธุรกิจ
- แปลงข้อมูลเป็นรูปแบบที่พร้อมใช้งานและการสร้างรายงานทางธุรกิจเพื่อสนับสนุนการตัดสินใจและการพัฒนากลยุทธ์เพื่อบรรลุเป้าหมายที่ตั้งไว้
- การออกแบบแดชบอร์ดและรายงานเพื่อสนับสนุนทีมงานการตลาดและการขาย
- ทำงานอย่างใกล้ชิดกับทีมการตลาดและการขาย

ตำแหน่ง : ผู้จัดการฝ่ายขาย

➡ คุณสมบัติ :

- อายุ 32-45 ปี
- มีประสบการณ์ในตำแหน่งผู้จัดการฝ่ายขายอย่างน้อย 3-5 ปี
- ปริญญาตรีในสาขาที่เกี่ยวข้อง
- มีรถยนต์เป็นของตัวเอง



➡ สวัสดิการ :

- น้ำมันเบนซิน
- ค่าคอมมิชชั่น
- ค่าโทรศัพท์
- ประกันสุขภาพ
- ฯลฯ

➡ เงินเดือน : 70,000.- บาท

➡ ที่ตั้ง : อำเภอปากเกร็ด นนทบุรี 11120

➡ ลักษณะงาน :

- จัดการและกำหนดกลยุทธ์แผนการขายโดยรวมของบริษัท ร่วมมือกับทีมการตลาดและผู้บริหารเพื่อกำหนดทิศทางการขายสำหรับแบรนด์
- ดูแลการขายโครงการคอนโดมิเนียมและอสังหาริมทรัพย์ 7–10 โครงการต่อปี ในขณะที่จัดการทีมงานขายที่มีสมาชิก 8–10 คน

- พัฒนาและสำรวจช่องทางการขายใหม่ๆ ให้กับคอนโด รวมถึงรูปแบบต่างๆ โปรโมชั่น และกลยุทธ์การขายที่สร้างสรรค์
- จัดทำรายงานการขายที่ครอบคลุม วิเคราะห์แนวโน้ม กลุ่มเป้าหมาย และช่องทางการขายเพื่อให้ผู้บริหารตรวจสอบ
- ให้ข้อมูลเชิงลึกด้วยการวิจัยและวิเคราะห์สภาพตลาดในภาคอสังหาริมทรัพย์เพื่อเสริมกลยุทธ์การขายของแบรนด์
- ดูแลการเดินทางของลูกค้าตั้งแต่การเยี่ยมชมทรัพย์สิน การจอง สัญญาการผ่อนชำระ และการอนุมัติสินเชื่อจากธนาคาร ไปจนถึงการตรวจสอบการก่อสร้างและการโอนกรรมสิทธิ์ทรัพย์สิน
- ควบคุมงบการขายให้เป็นไปตามหลักเกณฑ์ของบริษัท
- ระบุและทบทวนความท้าทายและโอกาสในการขายเพื่อเพิ่มรายได้และรักษาฐานลูกค้าของบริษัท
- การจัดทำระบบประเมินผลการปฏิบัติงานของฝ่ายขายและสมาชิกในทีมให้มีผลลัพธ์ที่ชัดเจนและวัดผลได้

“เราคือผู้พัฒนาอสังหาริมทรัพย์ที่เชี่ยวชาญด้านอาคารที่พักอาศัย
ระดับต่ำไม่เกิน 8 ชั้น ในจังหวัดนนทบุรีและปทุมธานี”



ตำแหน่ง : ผู้ช่วยฝ่ายการตลาดการค้า
(อาหารและเครื่องดื่ม)

➡คุณสมบัติ :

- เข้าใจความต้องการและพฤติกรรมของผู้บริโภค
- สามารถในการวิเคราะห์ที่แข็งแกร่ง รวมถึงวิเคราะห์ข้อมูลและการพัฒนาข้อมูลเชิงลึก
- มีประสบการณ์ 3 ปี ในด้านอาหารและเครื่องดื่มในระดับบริหาร
- มีทักษะการวางแผน งบประมาณ และแนวคิดที่แข็งแกร่ง
- มีประสบการณ์ทำงานร่วมกันกับฝ่ายขายและการตลาดเชิงพาณิชย์ถือเป็นข้อได้เปรียบ
- มีความตระหนักทางธุรกิจที่ดี รวมถึงความรู้เกี่ยวกับตลาดภายนอกและตำแหน่งของคู่แข่ง



➡เงินเดือน : สามารถต่อรองได้

➡ที่ตั้ง : คลองเตย กรุงเทพมหานคร

➡ลักษณะงาน :

- สร้างกลยุทธ์ทางการค้าและสื่อสารไปยังทีมการตลาด
- พิจารณาจัดส่งเสริมการขายเพื่อบรรลุเป้าหมายช่องทาง MT และ TT
- สร้างการรับรู้แบรนด์ผ่านหมวดหมู่และผลิตภัณฑ์ต่างๆ
- พัฒนาช่องทางการจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ใหม่
- เข้าร่วมและนำเสนอในงานแสดงสินค้าและกิจกรรมต่างๆ ในนามของธุรกิจ
- ประสานงานการสร้างและการจัดส่งสื่อและเนื้อหาทางการตลาด
- จัดการและสร้างแรงจูงใจให้กับทีมผู้บริหารด้านการตลาดการค้า
- ดำเนินการวิเคราะห์ข้อมูลเพื่อการปรับปรุงทางธุรกิจ
- จัดทำพยากรณ์ยอดขายให้สะท้อนถึงความต้องการของตลาด

ตำแหน่ง : หัวหน้าฝ่ายขาย (GT)

➡ คุณสมบัติ :

- ประสบการณ์การขายในอุตสาหกรรม F&B หรือ FMCG ขั้นต่ำ 5 ปี
- ประสบการณ์ในการบริหารจัดการตัวแทนจำหน่ายถือเป็นข้อดี
- ความรู้ด้านตลาดที่แข็งแกร่งและมีความสามารถในการพัฒนาและดำเนินการตามแผนการขายที่มีประสิทธิภาพ
- มีความยืดหยุ่นสูงสำหรับการเดินทางเพื่อธุรกิจและสามารถรับผิดชอบงานต่างๆ ได้โดยอิสระ
- เชี่ยวชาญเครื่องมือสำนักงานสำหรับกระบวนการรายงานและการจัดการการขาย
- ทักษะการสื่อสารภาษาอังกฤษที่ดีถือเป็นข้อได้เปรียบ

➡ เงินเดือน : สามารถต่อรองได้

➡ ที่ตั้ง : ชลบุรี

➡ ความรับผิดชอบ :

- เป็นผู้นำและจัดการทีมงานขายในขณะที่ดูแลการจัดจำหน่ายในหลายจังหวัด
- ขับเคลื่อนผลการขาย โดยให้แน่ใจว่าทีมงานบรรลุเป้าหมาย KPI รายวัน รายเดือน และเชิงกลยุทธ์
- เพิ่มปริมาณการขายและเพิ่มการกระจายสินค้า
- คาดการณ์ยอดขายและจัดการสินค้าคงคลังเพื่อให้แน่ใจว่ามีปริมาณสต๊อกสินค้าอยู่ในระดับที่เหมาะสมที่สุด
- ฝึกอบรมและพัฒนาทีมงานขาย ส่งเสริมการเติบโตทางอาชีพและความเชี่ยวชาญด้านการขาย
- ดำเนินการสำรวจตลาดเพื่อวิเคราะห์การแข่งขันและระบุกลยุทธ์หรือช่องทางใหม่เพื่อให้บรรลุเป้าหมายการขาย

ตำแหน่ง : โปรแกรมเมอร์

➡ คุณสมบัติ :

- ปริญญาตรีสาขาวิศวกรรมศาสตร์ วิทยาศาสตร์ วิทยาการคอมพิวเตอร์ หรือสาขาไอทีอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้อง
- มีความเชี่ยวชาญใน Oracle, SQL, Java, UML, C#, Visual C, ASP.Net และ Microservices
- มีความรู้เกี่ยวกับแนวทางปฏิบัติการพัฒนาซอฟต์แวร์



➡ สวัสดิการ :

- ประกันกลุ่ม
- โบนัส
- ค่าเดินทาง
- ชุดยูนิฟอร์ม
- ทำงาน 5 วันต่อสัปดาห์

➡ เงินเดือน : 50,000.- บาท

➡ ที่ตั้ง : บางรัก กรุงเทพมหานคร 10500

➡ ลักษณะงาน :

- ดูแลและพัฒนาระบบโปรแกรมต่างๆ ตามที่ได้รับมอบหมาย
- การวิเคราะห์และออกแบบแอปพลิเคชัน
- การสร้างแอปพลิเคชันด้วยสถาปัตยกรรมไมโครเซอร์วิส



สนใจติดต่อ แผนกจัดหางาน กองอาชีพ ฝ่ายอาชีวสงเคราะห์

โทร. 02-3548587 ต่อ 24286